



CONSEILLER TECHNIQUE AUX VENTES

leprohon profite actuellement d'une clientèle bien établie pour la vente, l'installation et l'entretien de systèmes centraux et de qualité d'air intérieur ou de systèmes géothermiques pour des maisons plus luxueuses. L'entreprise se spécialise également dans les solutions en efficacité énergétique.

Nous recherchons un conseiller qui prendra en charge les clients de l'analyse des besoins jusqu'à la fin du projet incluant la coordination lors de la réalisation des travaux.

Plus précisément :

- Analyser les besoins du client et recommander différentes alternatives;
- Estimer les coûts en prenant en considérant les éléments pertinents (ex : main-d'œuvre, équipements, matériel) et préparer la proposition;
- Planifier la main-d'œuvre nécessaire à l'exécution des travaux et faire les achats nécessaires;
- Coordonner les travaux avec les différents corps de métiers et sous-traitants;
- Expliquer les travaux sur le chantier, veiller au bon déroulement de celui-ci et répondre aux questions techniques des employés et des sous-traitants;
- Veiller à la rentabilité de tes projets;
- Réaliser la fermeture du projet et s'assurer que ton client est satisfait.

Profil recherché:

Dynamique, positif et engagé, tu as un petit côté vendeur et tu es également animé par la gestion de projets. Avec toi, le client sent qu'il est important et pris en charge. D'ailleurs, tu sais comment lui vulgariser le jargon technique CVAC. Tu es organisé, autonome, débrouillard et capable de travailler sur plusieurs propositions/projets en même temps. Idéalement, tu possèdes une formation en mécanique du bâtiment, mais les expériences pertinentes seront considérées.

Qui sommes-nous?

Maître Celsius, c'est une famille de 275 employés répartis sur 5 sites : leprohon à Sherbrooke, Granby et Saint-Hyacinthe, ventilex à Saint-Eustache et muller à Ville Saint-Laurent. Nous sommes spécialisés en chauffage, ventilation, air climatisé et réfrigération (CVAC-R) qui se démarque par son sens de l'innovation, son engagement, son esprit d'équipe et son approche client. Maître Celsius est impliqué dans tous les secteurs d'activité, de la conception à la réalisation des travaux, la maintenance et le service.

Ce que nous avons à t'offrir?

Les avantages de la moyenne entreprise combinés à ceux d'une grande famille :

- Avoir accès à des commissions selon tes ventes et ta rentabilité;
- Être autonome et avoir des responsabilités en coordination de projets;
- Vendre des projets sans avoir à faire de la prospection;
- Être formé par les meilleurs et évoluer dans l'entreprise selon tes intérêts et tes objectifs;
- Réaliser les plus beaux projets résidentiels au Québec;
- Profiter d'une super assurance collective, d'un accès rapide à un médecin et d'une pharmacie en ligne;
- Bénéficier de mesures de conciliation travail- vie personnelle et/ou favorisant la santé et le mieux-être;
- Participer à des activités sociales *Pas Mal HOT* : parties d'huîtres, tournoi de golf, randonnées, les 4 à 5;
- Rejoindre une organisation certifiée écoresponsable niveau II.

Nous croyons que la force de l'équipe est le propulseur de notre entreprise.

Seul, on va plus vite. Ensemble, on va plus loin.

leprohon^o
Maître à Celsius

réfrigération
leprohon^o
Maître à Celsius

muller^o
Maître à Celsius

ventilex^o
Maître à Celsius

INTÉRESSÉ(E)?

**Fais-nous parvenir dès maintenant ton cv à
rh@maitrecelsius.ca**