

Conseiller technique CVAC

Département : Ventes secteur commercial

Titre du supérieur : Directeur des ventes corporatives

Faire partie de l'équipe, c'est faire partie d'une grande famille. Chaque équipier considère ses collègues comme des partenaires. Entreprise en pleine croissance, notre culture organisationnelle est basée sur le développement, la valorisation et l'autonomisation des individus. Le groupe, spécialisé en HVAC-R, compte maintenant 6 entités juridiques dont la relève est appuyée par des travailleurs expérimentés qui ont soif d'innover. Une ambiance consultative, des relations respectueuses et un esprit d'entraide caractérisent notre grande famille des plus accueillantes. Nous recherchons des personnes proactives, dynamiques, compétentes et qui aiment relever des défis. Envie de faire partie de la famille?

Le défi proposé!

Nous désirons ajouter un **conseiller technique CVAC** pour compléter notre équipe de passionnés. Grâce à votre expérience, votre contribution sera de trouver des solutions novatrices dans la réalisation de projets de CVAC concernant le remplacement d'équipements, l'agrandissement et de la rénovation de bâtiments existants auprès de notre clientèle du secteur commercial. Supervisé par le directeur corporatif des ventes, vous évoluerez dans la coordination de gestion de projet par votre rigueur et votre minutie dans la réalisation de vos mandats.

- Vous identifierez les opportunités et communiquerez avec le client afin d'évaluer ses besoins;
- Vous effectuerez la cueillette d'informations nécessaires et les calculs de capacité requis;
- Vous procéderez aux calculs de charge selon les informations recueillies afin de déterminer la capacité du système et des équipements nécessaires;
- Vous rédigerez la soumission répondant aux besoins du client et en assurerez le suivi;
- Vous aurez à modifier les plans du projet, le cas échéant, et apporterez les mises à jour aux plans;
- Vous coordonnerez la réalisation des mandats et assurerez la gestion de projet en collaboration avec l'équipe interne, les différents quarts de métiers et les sous-traitants impliqués;
- Vous serez responsable de mettre en place des rencontres et des visites de chantier afin de bien suivre l'avancement du projet;
- Vous analyserez la rentabilité de votre projet et devrez trouver des solutions novatrices;
- Vous serez responsable de l'expérience client de vos projets;
- Vous participerez aux réunions du département;
- Vous devrez promouvoir et représenter l'entreprise avec dynamisme et professionnalisme.



On dit de vous que :

- Vous possédez un DEC en mécanique du bâtiment et détenez les connaissances requises sur les normes de la SMACNA et le code du bâtiment;
- Vous détenez vos cartes de santé et de sécurité pour chantier de construction;
- De l'expérience, vous en avez! 5 à 8 ans en CVAC de préférence! Un atout : vous avez de l'expérience en mise en marché de système mécanique et en vente;
- Vous êtes dynamique, positif et constamment en mode solution. Votre devise : «Y'en a pas de problème, juste des solutions!»;
- Vous savez écouter et vulgariser le jargon technique. Le client vous comprend;
- Vous savez organiser et prioriser vos tâches. Vous êtes responsable, autonome et soucieux de l'expérience client;
- Vous avez de la facilité avec les outils informatiques ;
- Vous êtes un joueur d'équipe désireux de partager ses connaissances avec ses collègues. Vous êtes reconnu pour développer des relations de confiance avec vos collègues, les clients et les fournisseurs.

On dit de nous que :

- Nous sommes une équipe unique composée de passionnés qui s'engage depuis 1930 à être LE Maître à Celsius.
- Nous encourageons l'activité physique : cours de cardio plein-air, accès à des douches, remboursement partiel des frais d'inscription pour des activités physiques.
- Notre calendrier est rempli d'activités : réunions générales, BBQ, dîners de la construction, premier vendredi du mois, fête familiale, tournoi de golf, party de Noël.
- Nous sommes une famille : accès à des rabais employés sur les produits, horaire flexible, évaluation annuelle sur les valeurs de l'entreprise, possibilité d'acheter des congés, gestion ouverte et facilité d'accès à la direction.

Nous croyons que la force de l'équipe est le propulseur de notre entreprise. Seul, on va plus vite. Ensemble, on va plus loin.

